

DIREITO. Profissionais se unem para expandir serviços jurídicos em diversas capitais brasileiras

# Encontro reúne advogados em Maceió

CARLA SERQUEIRA

REPORTER

ra e pessoal.

“Percebi que cada vez mais escritórios de advocacia do Sul estavam montando filiais em Fortaleza. Estava ficando difícil competir sem aumentar a capacidade de atendimento. Foi quando tive a ideia de montar uma rede de parceiros no País. Para isso, visitei todos os Estados durante um ano inteiro”.

Cid Marconi disse que a Albrae hoje conta com 300 advogados em todas as regiões brasileiras, atendendo uma clientela de cerca de 1.500 empresas.

Presidente da Albrae, Cid Marconi disse que o trabalho articulado entre os escritórios já existentes no País é uma tendência. Foi no Ceará, seu Estado natal, que ele viu a oportunidade de ampliar seus negócios, sem necessariamente investir em estrutu-



Cid Marconi destaca a necessidade de ampliar área de atendimento



Reunidos num hotel da capital, advogados discutiram dados do setor

“Procurei escritórios de médio porte, aqueles que se o cliente ligar vai falar diretamente com o gestor. Não nos interessa os gigantes, onde é rara a relação próxima entre o proprietário e a clientela. Também procuramos advogados empreendedores,

com vontade de inovar”, afirmou o presidente da entidade, que tenta se diferenciar no mercado pela diversidade de áreas que atua e pela cobertura nacional que promove.

“Oferecemos aos clientes um acompanhamento jurídico nacional. As empresas que têm causas em mais de um Estado não precisam se preocupar em contratar mais de um escritório”, explicou Marconi, falando ainda da experiência acumulada.

“A Albrae, com esta gama de parceiros, vivenciando realidades regionais

## Rede

A Albrae conta hoje com 300 advogados em todas as regiões brasileiras, atendendo uma clientela de cerca de 1.500 empresas de pequeno e médio porte

ele, dizendo que a entidade integra a BGI, uma instituição internacional criada há 15 anos, que congrega escritórios de advocacia em 27 países.

“Além de aprimorar o padrão de atendimento, os advogados associados têm a oportunidade de discutir teses, compartilhar cópias de processos rapidamente, comprar em conjunto, o que contribui para a qualidade do serviço prestado. Nosso sistema de acompanhamento processual, por exemplo, foi adquirido pelo grupo, barateando o investimen-

to”, explicou Cid Marconi, representante de Alagoas na Albrae, o advogado Flávio Moura está há 18 anos no mercado como escritório em Maceió. “Certo, Maceió é uma cidade pequena, são poucos escritórios que conseguem manter mais de cinco advogados. Com a Albrae veio a oportunidade de s-

grande e ter que aumentar a estrutura de trabalho. Então, além de expandir a clientela, estamos diversificando a área de atendimento, já que agora temos sócios em todo País”, afirmou Moura. ●

**Faltou Energia?**  
**GERADORES**  
**HONDA**  
PRODUTOS DE FORÇA  
MOTORES - MOTOCICLISTAS - GERADORES  
CONSUMIDOR 11 2123-3000  
CENTRO DE SERVIÇOS  
SALEMA 11 2123-3035